

Specialist Suport Vanzari

Aptitudini și experiență dorite:

- Studii superioare tehnice;
- Experiența în vânzări autovehicule minim 1 an, obligatorie;
- Minim 1 an experiență în vânzări prin telefon, obligatorie;
- Experiența de a atinge volumul minim al apelurilor de ieșire și / sau timpul de convorbire (KPI) este obligatorie;
- Persoana ușor adaptabilă, entuziastă, cu simț comercial, atitudine pro-activă, spirit de echipă;
- Abilități excelente de scriere, comunicare și persuasiune;
- Capacitatea de multi-taking și lucru cu mai multe platforme software, ofertare și prioritizare sarcini.

Atribuții:

Specialistul suport vanzari este responsabil de calificarea bazei de date cu leaduri, generând oportunități pentru consultanții de vânzări din Showroom; În acest sens consultantul va avea o colaborare strânsă cu toți consultanții din locații, ajutându-i pe aceștia să închidă ciclul de vânzare prin calificarea cât mai precisă a leadurilor generate; Acest rol presupune cunoașterea aprofundată a brandurilor din portofoliu și îndeplinirea obiectivelor privind numărul de leaduri livrate către colegii din Showroom, contribuind activ la creșterea veniturilor și a cifrei de afaceri.

Responsabilități primare:

- Identificarea nevoilor clienților;
- Dezvoltarea oportunităților din baze de date existente sau din campanii de marketing, folosind abilități consultative de vânzări și tehnici de persuasiune;
- Responsabil pentru realizarea obiectivelor de vânzare lunare, trimestriale și anuale;
- Dezvoltă o strategie de informare riguroasă pentru a genera noi oportunități reale și calificate;
- Posedă bune cunoștințe de operare PC (suita Microsoft Office), utilizare CRM pentru a se asigura că activitățile sunt documentate în mod corespunzător, oportunitățile sunt livrate cu exactitate și se comunică informații adecvate cu privire la oportunitate;
- Alte atribuții / responsabilități care pot fi atribuite în funcție de regulamentul intern al departamentului și de procedurile de lucru existente.

Beneficii:

Pachet salarial cu normă întreagă, în funcție de experiență și performanță (Salariu + bonusuri de performanță în funcție de nivelul de target atins)

AVEM NEVOIE DE TINE. HAI IN ECHIPA NOASTRA!

Avem peste 700 de angajati in grup, o echipa frumoasa, unita de pasiunea pentru domeniul auto. La noi iti vei dezvolta experienta intr-un mediu de lucru corect si vei primi beneficii pe masura muncii tale.

Suntem lideri in vanzari pentru marcele Opel, Mazda, Suzuki si Citroen in Romania.

Hai sa ne cunoastem!

resurse.umane@radacini.ro

tel: 0738.885.658